

Composizione negoziata della crisi d'impresa: come affrontarla e gestirla con approccio proattivo

Bologna, 20 maggio 2026 – Livestreaming

AGENDA 09:30 – 13:00 e 14:30 – 17:00

TAG: Crisi d'Impresa, Valutazione del Credito, Adeguati assetti, Early Warning Indicator, Allerta, Composizione negoziata, ESG

OVERVIEW

Gli squilibri di carattere economico-finanziario e patrimoniale possono manifestarsi nel corso della vita aziendale, come pure situazioni di crisi. Al riguardo, il nuovo istituto della Composizione Negoziata, introdotto nel recente passato dal legislatore, può consentire di **affrontare proattivamente e tempestivamente le difficoltà, al fine di incrementare l'efficacia dei percorsi di risanamento, aumentando le probabilità di un pronto ripristino della continuità aziendale.**

L'intervento degli istituti di credito nella fase negoziale è oggetto di peculiari indicazioni da parte del legislatore al fine di favorire un dialogo, soprattutto con le PMI. Al riguardo, **è di fondamentale importanza per le banche affrontare il tema di come intervenire in materia di classificazione del credito e/o revoca/mantenimento degli affidamenti accordati, all'avvio e nel corso delle trattative.**

Altro aspetto peculiare concerne la nuova finanzia per il risanamento. Ambito da ponderare con attenzione in relazione ai rischi legati alla concessione abusiva del credito e di revocatoria. Tuttavia, l'istituto, se approcciato nei tempi e nei modi delineati dal legislatore, offre **numerosi vantaggi per le banche, consentendo una gestione efficace del rischio di credito di controparte e, di riflesso, un contenimento degli assorbimenti patrimoniali.**

OBIETTIVI

Il Corso formativo ha quale finalità per i partecipanti di acquisire una solida preparazione interventi legislativi atti a modificare, nella sostanza, la gestione delle imprese in difficoltà. Dal nuovo contesto scaturiscono importanti vantaggi nella relazione banca-impresa. Imprescindibile declinare le tematiche con un'adeguata trattazione dei fattori ESG per giungere ad una corretta gestione dei conseguenti rischi come richiesto dalle Autorità di Vigilanza.

MACRO ARGOMENTI

- Le peculiarità del percorso di Composizione negoziata
- L'analisi del progetto di risanamento
- La classificazione del credito: alla notizia dell'apertura della fase negoziale e nel corso delle trattative. Cosa cambia e perché
- Il possibile dialogo banca-organo di controllo/revisore
- Mantenimento/revoca degli affidamenti. Che decisioni assumere e quando
- Misure cautelari e conseguenze per le banche
- Nuova finanzia in CNC. I vantaggi per la banca e per il risanamento dell'impresa
- ESG e Composizione negoziata. Il legame che li unisce

CHI NON DEVE MANCARE

Responsabili e addetti delle Aree: Commerciale, Crediti, Credito deteriorato, Credito anomalo, Monitoraggio del Credito, Fidi, Risk Management, Organizzazione

METODOLOGIA DIDATTICA

60% Esposizione dei docenti; 30% analisi di case study e testimonianze; 10% scambio di esperienze

BENEFITS

Il materiale didattico del corso in formato cartaceo ed elettronico, formazione continuativa all'indirizzo crifacademy@crif.com, abbonamento annuale alla rivista Sintesi di CRIF, l'iscrizione alle newsletter CRIF sui temi del credito, invito riservato agli eventi CRIF e la membership a CRIF Academy Alumni.

Composizione negoziata della crisi d'impresa: come affrontarla e gestirla

Bologna, 20 maggio 2026 – Livestreaming

AGENDA 09:30 – 13:00 e 14:30 – 17:00

- 🔗 **Una procedura NON CONCORSALE per affrontare e gestire le difficoltà dell'impresa:**
 - Finalità
 - Modalità di accesso
 - Ruolo dell'esperto indipendente
 - Doveri dell'imprenditore
 - Doveri in capo ai creditori
 - Fasi della negoziazione e possibili esiti della procedura

- 🔗 **L'esame del progetto di risanamento per comprendere le potenzialità del risanamento:**
 - Il timing di accesso alla procedura: pre-crisi, crisi e insolvenza: quale impatto sulle trattative
 - Test pratico
 - Il progetto di risanamento e la lista di controllo particolareggiata
 - L'esame dei cash flow prospettici

- 🔗 **La classificazione del credito**
 - Alla notizia dell'apertura della procedura
 - Nel corso delle trattative

- 🔗 **Calendar provisioning e CNC**

- 🔗 **Mantenimento, revoca o sospensione degli affidamenti:**
 - Responsabilità della banca
 - In assenza di misure protettive
 - In presenza di misure protettive

- 🔗 **Considerazioni su come affrontare richieste di misure cautelari atte a:**
 - Inibire le segnalazioni nella Centrale dei rischi
 - Imporre moratorie o altre misure di concessione

- 🔗 **La nuova finanza in Composizione negoziata:**
 - Finanziamenti prededucibili
 - Come ridurre il rischio di concessione abusiva del credito
 - Rischio revocatoria? Un'intesa per superarlo

- 🔗 **Garanzia MCC. Possibile ottenerla a supporto della nuova finanza in CNC?**

- 🔗 **Business case:**
 - Il ruolo del factoring: una chance per una gestione in bonis delle trattative

- 🔗 **La gestione in Stage 2 della negoziazione**
 - Perché è fondamentale e quali i potenziali vantaggi per la banca

- 🔗 **L'inclusione dei fattori ESG nella negoziazione per un risanamento tempestivo ed efficace ai primi segnali della crisi**