

Composizione negoziata della crisi d'impresa: come affrontarla e gestirla

Bologna, 9 aprile 2026 – Livestreaming

AGENDA 09:30 – 13:00 e 14:30 – 17:00

-  **Una procedura NON CONCORDATA per affrontare e gestire le difficoltà dell'impresa:**
 - Finalità
 - Modalità di accesso
 - Ruolo dell'esperto indipendente
 - Doveri dell'imprenditore
 - Doveri in capo ai creditori
 - Fasi della negoziazione e possibili esiti della procedura
-  **L'esame del progetto di risanamento per comprendere le potenzialità del risanamento:**
 - Il timing di accesso alla procedura: pre-crisi, crisi e insolvenza: quale impatto sulle trattative
 - Test pratico
 - Il progetto di risanamento e la lista di controllo particolareggiata
 - L'esame dei cash flow prospettici
-  **La classificazione del credito**
 - Alla notizia dell'apertura della procedura
 - Nel corso delle trattative
-  **Calendar provisioning e CNC**
-  **Mantenimento, revoca o sospensione degli affidamenti:**
 - Responsabilità della banca
 - In assenza di misure protettive
 - In presenza di misure protettive
-  **Considerazioni su come affrontare richieste di misure cautelari atte a:**
 - Inibire le segnalazioni nella Centrale dei rischi
 - Imporre moratorie o altre misure di concessione
-  **La nuova finanza in Composizione negoziata:**
 - Finanziamenti prededucibili
 - Come ridurre il rischio di concessione abusiva del credito
 - Rischio revocatoria? Un'intesa per superarlo
-  **Garanzia MCC. Possibile ottenerla a supporto della nuova finanza in CNC?**
-  **Business case:**
 - Il ruolo del factoring: una chance per una gestione in bonis delle trattative
-  **La gestione in Stage 2 della negoziazione**
 - Perché è fondamentale e quali i potenziali vantaggi per la banca

- **L'inclusione dei fattori ESG nella negoziazione per un risanamento tempestivo ed efficace ai primi segnali della crisi**