Composizione negoziata della crisi d'impresa: come affrontarla e gestirla

Bologna, 16 Ottobre 2026 – Livestreaming

AGENDA 09:30 – 13:00 e 14:30 – 17:00

- **Una procedura NON CONCORSUALE per affrontare e gestire le difficoltà dell'impresa:**
  - Finalità
  - Modalità di accesso
  - Ruolo dell'esperto indipendente
  - Doveri dell'imprenditore
  - Doveri in capo ai creditori
  - Fasi della negoziazione e possibili esiti della procedura

- **L'esame del progetto di risanamento per comprendere le potenzialità del risanamento:**
  - Il timing di accesso alla procedura: pre-crisi, crisi e insolvenza: quale impatto sulle trattative
  - Test pratico
  - Il progetto di risanamento e la lista di controllo particolareggiata
  - L'esame dei cash flow prospettici

- **La classificazione del credito**
  - Alla notizia dell'apertura della procedura
  - Nel corso delle trattative

- **Calendar provisioning e CNC**

- **Mantenimento, revoca o sospensione degli affidamenti:**
  - Responsabilità della banca
    - In assenza di misure protettive
    - In presenza di misure protettive

- **Considerazioni su come affrontare richieste di misure cautelari atte a:**
  - Inibire le segnalazioni nella Centrale dei rischi
  - Imporre moratorie o altre misure di concessione

- **La nuova finanza in Composizione negoziata:**
  - Finanziamenti prededucibili
  - Come ridurre il rischio di concessione abusiva del credito
  - Rischio revocatoria? Un'intesa per superarlo

- **Garanzia MCC. Possibile ottenerla a supporto della nuova finanza in CNC?**

- **Business case:**
  - Il ruolo del factoring: una chance per una gestione in bonis delle trattative

- **La gestione in Stage 2 della negoziazione**
  - Perché è fondamentale e quali i potenziali vantaggi per la banca

- **L'inclusione dei fattori ESG nella negoziazione per un risanamento tempestivo ed efficace ai primi segnali della crisi**