

CRESCITA e **SOSTENIBILITÀ** del **BUSINESS**

Insieme per accelerare
il cambiamento

**Al servizio di Privati ed Imprese per
beneficiare del Superbonus 110%**

Marco Colombo
Amministratore Unico



CRIF
Finance Meeting 2020

DIGITAL WEEK | 12-16 Ottobre **2020**

Superbonus 110%: una grande opportunità...



...ma in pratica??? Un altro problema da gestire?

Superbonus, i 36 documenti che un privato deve presentare alla banca per il cappotto termico

di Enrico Bronzo



IMMOBILI

Super ecobonus, per la cessione del credito alla banca servono 38 documenti. Il freno della burocrazia

di Gino Pagliuca | 7 settembre 2020



QuiBonus: la nostra risposta



QuiBonus ti consente di realizzare i lavori di efficientamento energetico senza alcun costo; devi solo cedere il Superbonus 110% ai nostri partner finanziari o all'impresa che effettuerà i lavori.

QuiBonus accompagna clienti ed imprese durante l'intero percorso amministrativo ed operativo dei lavori, effettuando un controllo continuo delle attività per garantire il buon esito della pratica.

Il sistema QuiBonus

- ❑ QuiBonus è stata costituita nel 2020 da M. Colombo, consulente e imprenditore del fotovoltaico e da un gruppo di manager, oltre a Crif e alla famiglia Garrone (Erg)
- ❑ QuiBonus ha realizzato un sistema di partnership finalizzato a:
 - Dotarsi delle migliori competenze per un servizio di altissima qualità
 - Consentire la messa a punto di un modello operativo flessibile e scalabile
- ❑ i partner di QuiBonus sono:



Crif, per i servizi tecnici specialistici e le asseverazioni



Erg Renewable, per la componente ingegneristica e di rete



Comdata, per l'outsourcing operativo



Assicurazioni Generali per l'offerta assicurativa a clienti, imprese e professionisti



Un **panel di aziende tecnologiche** (in fase di selezione) con prodotti distintivi e di qualità, a disposizione dei clienti



Marco Colombo

CRIF DIGITAL WEEK



@FMCRIFF

5

I servizi di QuiBonus

- ❖ **Assistere il cliente**, con servizi online e telefonici, lungo tutto il percorso amministrativo ed operativo dei lavori
- ❖ **Verificare i requisiti** soggettivi, la documentazione dell'immobile e quella relativa ai lavori da realizzare
- ❖ **Fornire, tramite Crif ed altri partner, la valutazione di conformità del progetto, gli APE, l'asseverazione e, se richiesto, il visto di conformità**
- ❖ Mettere a disposizione dei clienti **servizi e prodotti di fornitori primari a condizioni agevolate** (e regalare i primi 2 anni di polizza F/I sull'impianto fotovoltaico)
- ❖ **Gestire i portali dell'Agenzia delle Entrate, dell'ENEA e del GSE**, assistere il Privato e l'Impresa in tutte le attività per il riconoscimento del credito d'imposta e al trasferimento dello stesso al Partner Finanziario
- ❖ **Archiviare e conservare la documentazione dei clienti**

Il processo in a nutshell

1. **Il Privato si registra e sceglie tra Sconto in Fattura e Cessione del Credito**
→ se Sconto in fattura **sceglie un'impresa convenzionata** (affidata dai nostri Partner finanziari)
2. **Fase di Preventivazione**
 - a) Crif redige l'APE Ante ed anche il check Superbonus
 - b) Privato e Impresa, con i loro professionisti, redigono progetto e preventivo
 - c) ... e Crif può realizzare l'analisi di congruità tecnica
3. **Istruttoria e contrattualizzazione:** Se il progetto viene autorizzato dal Comune, **QuiBonus** analizza tutti i documenti e da ok per **avviare i lavori**, verificando il contratto tra Privato e Impresa
4. **Terminati i lavori** (o a fronte dei SAL) **QuiBonus** raccoglie e verifica i vari documenti e **Crif** redige **APE Post e Asseverazione**
5. **Se richiesto, QuiBonus, con l'ausilio dei suoi professionisti abilitati:**
 - a) Predispone l'**atto di conformità**
 - b) Presenta pratica ad ENEA e ADE, supporta la cessione del credito.
6. **QuiBonus archivia i documenti** per 5/10 anni.

Il «valore» di **QuiBonus** per il Partner finanziario ...

✓ **Non costiamo nulla:** ci pagano i clienti che ci utilizzano ..

... a dei **prezzi estremamente competitivi e solo a consuntivo!**

✓ Rendiamo un **servizio di valore ai clienti della Banca ...**

... e facciamo sì che i Clienti non sbaglino, **minimizzando possibili contenziosi futuri** (al di là degli aspetti di responsabilità)

✓ **Semplifichiamo la fase di controllo** da parte della Banca ...

... **adattandoci**, in modo flessibile, **ai processi di ciascuna Banca**

✓ **Promuoviamo l'immagine del nostro Partner Finanziario ... gratis!**

... e quindi ?

POSSIAMO:

- ✓ Mettere a disposizione la piattaforma ed i nostri servizi ai Clienti, Privati e/o Imprese, dei nostri Partner finanziari ...
- ✓ ... in aggiunta alle attività di verifica e di controllo che sono già stati messi a punto (anche avvalendosi di altri soggetti)

OPPURE:

- ✓ Laddove delle Imprese già clienti della Banca ci chiedano un'assistenza per il Superbonus, poterci qualificare quali «Partner» della Banca e assisterli sino alla cessione del credito ...
- ✓ ... avendo prima condiviso il processo e formalizzato con la Banca semplici «regole di collaborazione» .

L'Ambizione di QuiBonus



Fornire un contributo concreto ad un programma di investimenti che potrebbe dare una grande spinta al rilancio del Paese



Far si che famiglie meno agiate possano finalmente permettersi di rinnovare la propria casa e «vivere meglio»



Essere percepiti come un servizio di valore dai nostri Partner finanziari:

- Semplificando il rapporto con i Clienti
- Riducendo i rischi, soprattutto di immagine



Diventare una start up di successo!!!



Stay tuned!

Marco Colombo



CRIF DIGITAL WEEK

