



# Le Fintech nel mercato dei Confidi: rischi e opportunità

Simone Capecchi  
Executive Director  
CRIF



*SUL MERCATO INCOMBE UNA  
FORTE SPINTA AL CAMBIAMENTO:  
BUONA O CATTIVA?*

# DIGITAL ONBOARDING: LA PORTA PER L'OPEN BANKING



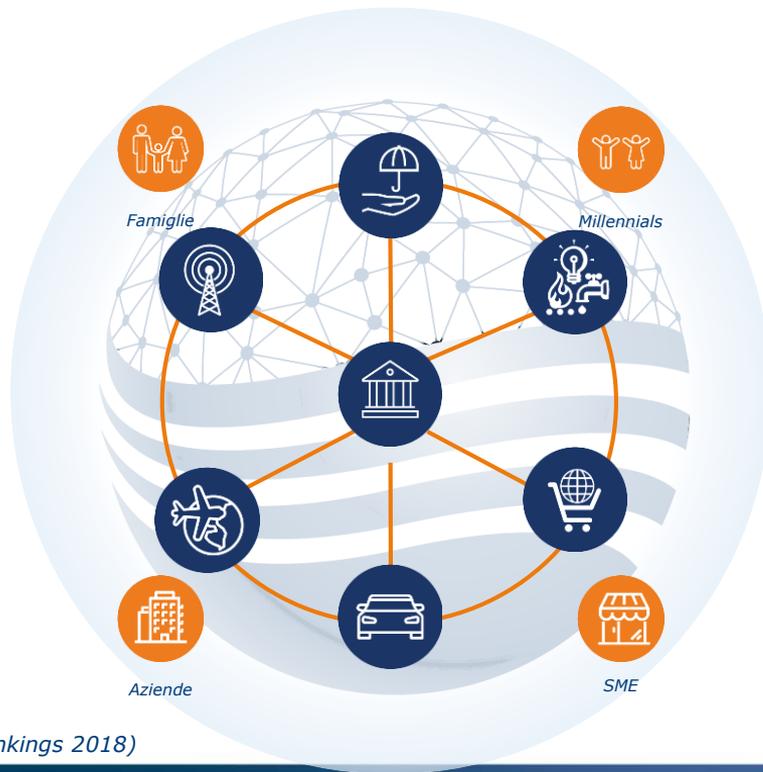
Alice in Wonderland

# INSP COME ABILITATORE DELL'ECOSISTEMA

CRIF come Fintech di fiducia\* e partner strategico



- **ARRICCHITO:** grazie agli **advanced analytics** per definire una offerta data driven che consente di valorizzare la Banca e le sue partnership
- **AMPIO:** ruolo di **AISP** in Europa + geografie worldwide
- **DINAMICO:** punto di incontro per l'ideazione e la costruzione di nuove relazioni di business
- **COMPLIANT** rispetto alla data protection



(\*) 35° fintech nel mondo (IDC FinTech Rankings 2018)

## Migliorare la gestione delle finanze

Offrire ai clienti **strumenti best in class per la gestione delle finanze** grazie all'accesso alle informazioni sui conti e gli analytics messi a disposizione da CRIF

## Aumentare la conoscenza

Attraverso il monitoraggio delle transazioni di c/c, è **possibile accrescere la conoscenza del cliente** come non mai

## Soddisfare le aspettative

Capire i bisogni della clientela per indirizzare **offerte mirate, di servizi propri o di partners**, nel momento giusto



Scarica la nuova app di approfondimento

**CRIF FINANCE NEXT**



**Simone Capecchi | Executive Director – CRIF**

 [s.capecchi@crif.com](mailto:s.capecchi@crif.com)  +39 335 71 28 196

  
*Together to the next level*